



Innofactor Oyj:n osavuosisikatsaus Q3/2022

25.10.2022 Sami Ensio, toimitusjohtaja

#ModernDigitalOrganization | #HybridWork | #PeopleFirst | #CreatingSmiles

INNOFACTOR®

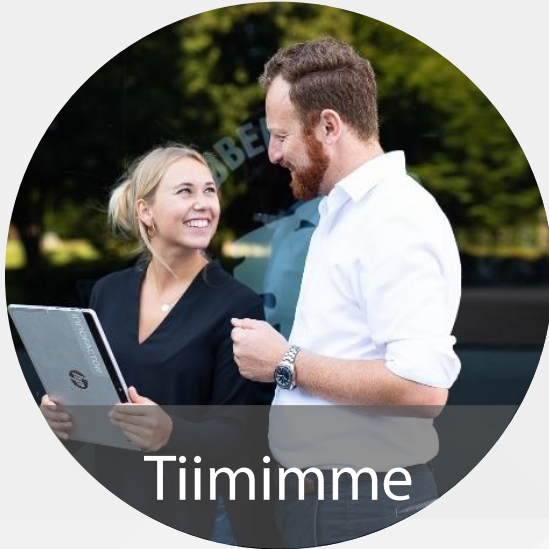


Innofactorin liiketoiminta

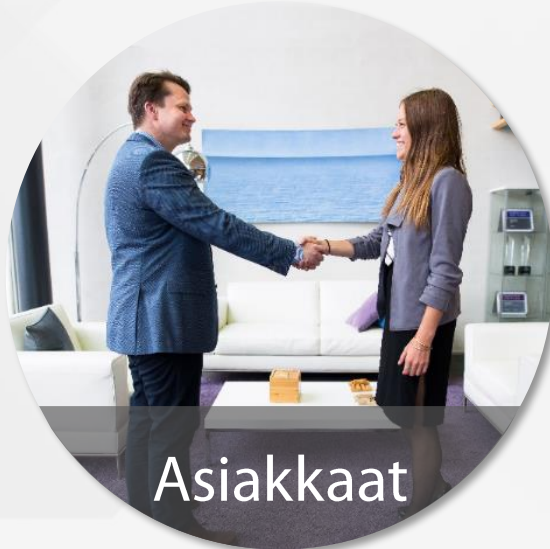
Johtava modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa

INNOFACTOR®

Innofactor – johtava modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa



- Yli 500 pohjoismaista ammattilaista
- 5 Microsoftin ratkaisukumppanin titteliä
- 10+ Microsoftin kumppanipalkintoa



- Yli 1000 pohjoismaista asiakasta
- Vahva toimialaosaaminen yksityisellä, julkisella ja kolmannella sektorilla



- Liikevaihto 66+ MEUR (2021), käyttökate 15+ %
- 16 toimistoa Pohjoismaissa
- Listattu Helsingin pörssissä (NASDAQ Helsinki), 12 000+ omistajaa

Johtava Microsoft-pilven kumppani



Infrastructure
Azure



Digital & App Innovation
Azure



Data & AI
Azure



Security



Modern Work

Windows and SQL Server Migration to Microsoft
Azure Advanced Specialization

Modernization of Web Applications to
Microsoft Azure Advanced Specialization

Microsoft Modern Work Adoption and Change
Management Advanced Specialization

Microsoft Identity and Access Management
Advanced Specialization

INNOFACTOR[®]

"Innovoimme
toimivamman
maailman puolesta."

Sami Ensio,
perustaja ja toimitusjohtaja



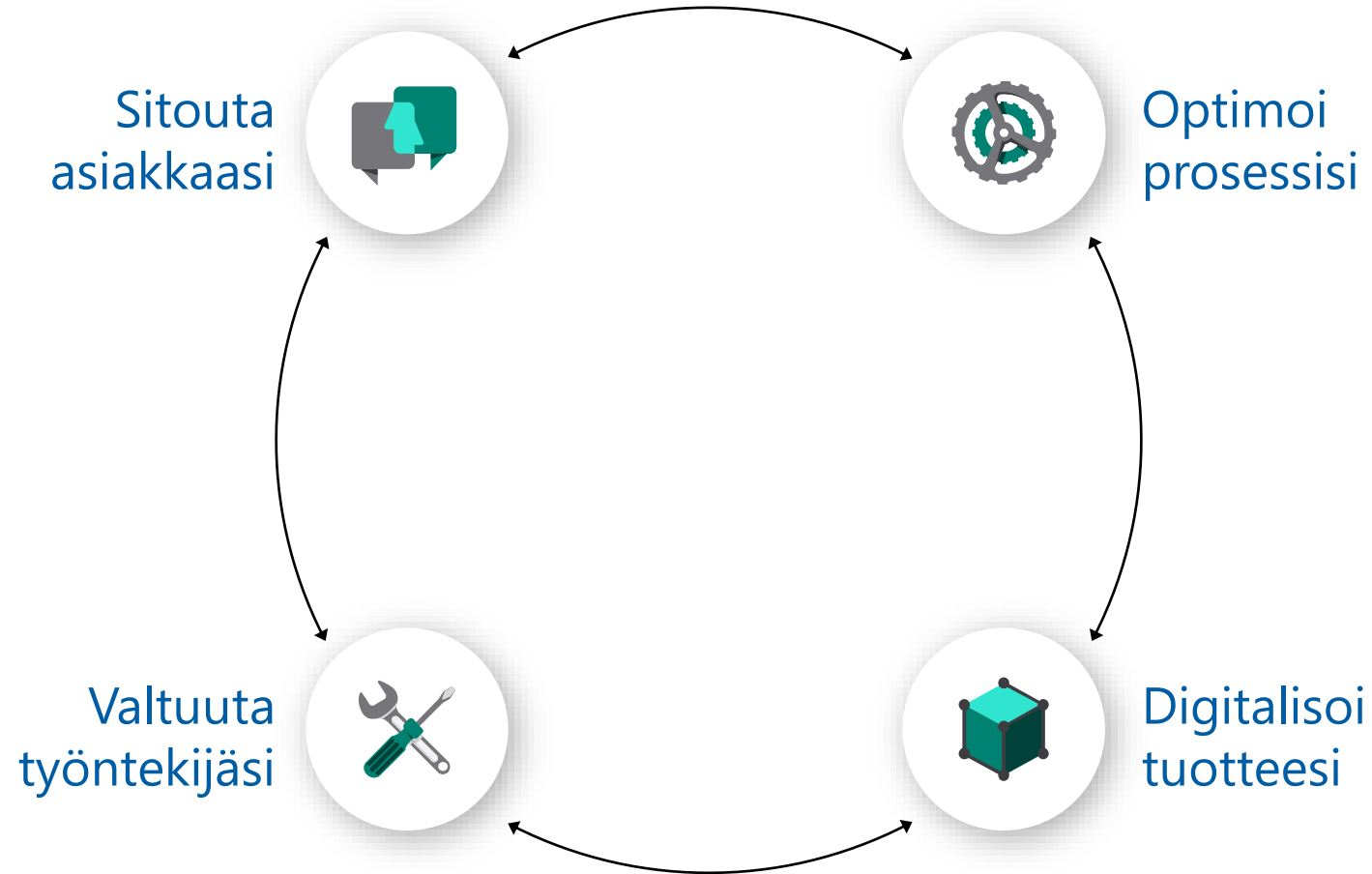
Trendit innovaatioiden lähteinä



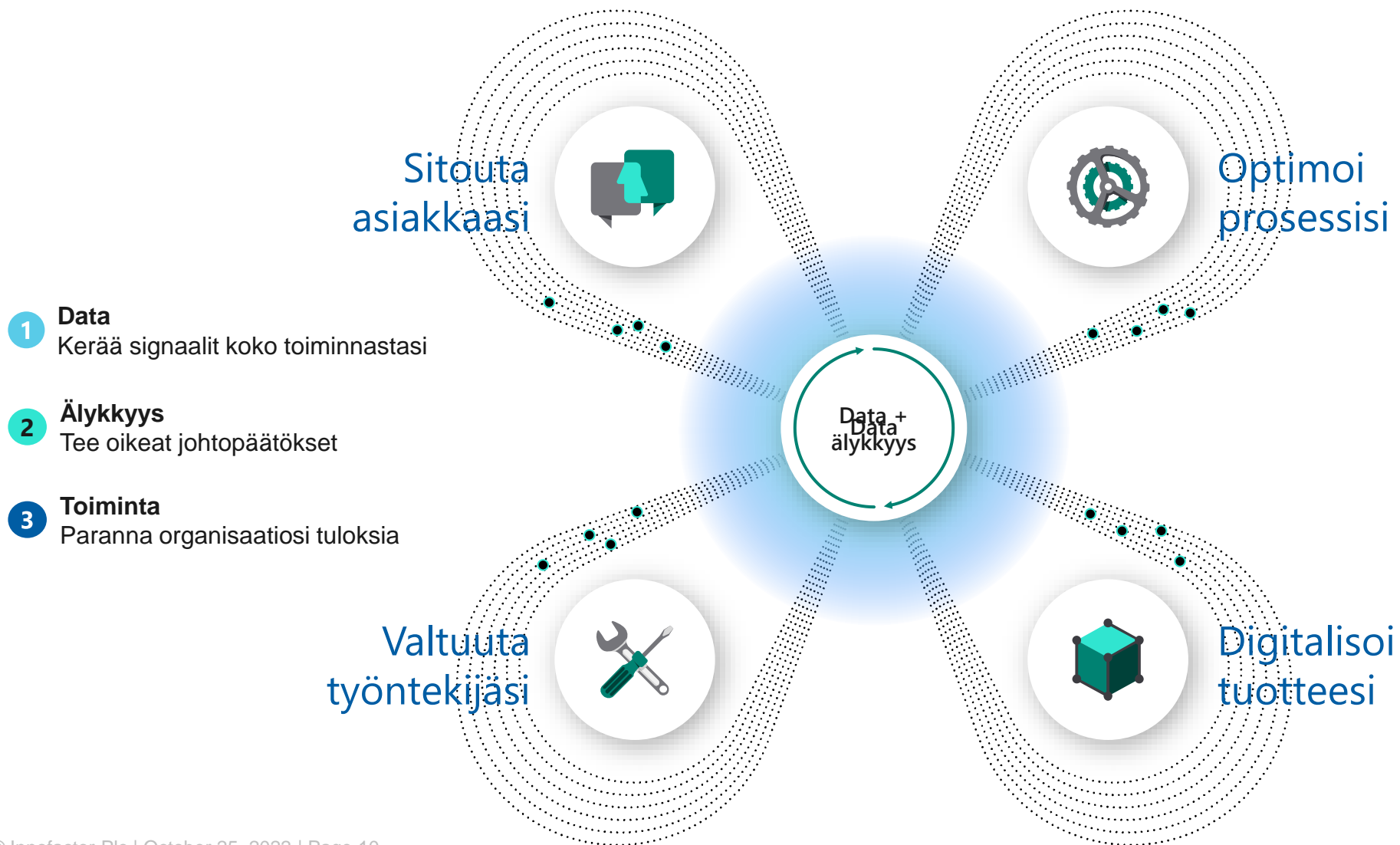
Missiomme on edistää
modernia digitaalista
organisaatiota.



Modernin digitaalisen organisaation osa-alueet



Digitaalinen datalla vaikuttamisen kehä



Innofactorin ratkaisut ja palvelut

Modernin digitaalisen organisaation viitekehys ja Innofactorin 6 ratkaisualuetta.

Digitaaliset palvelut

Rakennamme uusia digitaalisia palveluita sekä modernisoimme ja automatisoimme liiketoimintaa ketterillä menetelmillä ja Azure-pilvipalveluilla

Pilvi-infrastruktuuuri

Suunnittelemme, rakennamme ja ylläpidämme pilvialustaa, joka on helppokäyttöinen, turvallinen ja kustannustehokas

Liiketoimintaratkaisut

Luomme lisäarvoa ja kiihdytämme innovaatioiden syntymistä moderneilla liiketoimintaratkaisuilla ja -sovelluksilla

Data ja analytiikka

Mahdollistamme dataan perustuvan päätöksenteon organisaatiossasi hyödyntämällä analytiikan, tekoälyn ja koneoppimisen ratkaisuja

Tiedon- ja asianhallinta

Järjestämme ja digitalisoimme tiedon- ja asianhallinnan prosessisi johtavien ratkaisujemme ja asiantuntijoidemme avulla

Kyberturvallisuus

Suojaamme työntekosi, infrastruktuurisi ja datasi rakentaaksemme luottamusta ja tuodaksemme digitaalisen maailman hyödyt kaikkien ulottuville .

#ModernDigitalOrganization

Traficom

Ketterää kehitystä ja räätälöityjä digitaalisia palveluita jo yli vuosikymmenen ajan

Liikenne- ja viestintävirasto Traficom on liikenteen ja viestinnän lupa-, rekisteröinti- ja hyväksyntä- sekä turvallisuusviranomainen, jossa työskentelee noin 900 henkilöä 15 paikkakunnalla. Traficom edistää liikennejärjestelmän toimivuutta ja turvallisuutta sekä vauhdittaa digiyhteiskunnan kehittymistä. Traficom tukee kestävästä kehityksestä ja huolehtii, että Suomessa on käytettävissä laadukkaat, turvalliset ja kohtuuhintaiset viestintäyhteydet ja -palvelut.

Innofactor on ollut Traficomien digitaalisten palveluiden kehityskumppani jo yli vuosikymmenen ajan. Pitkän yhteistyön tuloksena asiakkaalle on rakennettu kattava sähköisen asioinnin alusta, johon on tähän mennessä toteutettu useita kymmeniä Traficomien osaamisalueita tukevia ratkaisuja. Käytännön kehitystyössä noudatetaan ketterän kehityksen toimintamallia, jossa Innofactorin asiantuntijatiimi huolehtii sekä uusien digitaalisten palveluiden tuottamisesta että palveluiden jatkuvasta kehittämisestä ja ylläpidosta. Tämän toimintamallin mukaisesti on toteutettu esimerkiksi domain.fi-palvelu.

Pitkän yhteisen taipaaleen myötä Innofactorin tiimi on oppinut tuntemaan Traficomien toimintaympäristön, arkkitehtuurin ja toimintatavan perinpohjaisesti, minkä ansiosta virastolle voidaan toteuttaa sen tarpeisiin sopivia ratkaisuja tarvittaessa nopeallakin aikataululla. Kokeneena kumppanina Innofactorilla on myös valmiudet haastaa ja konsultoida Traficomia siitä, mihin suuntaan arkkitehtuuria, palvelukarttaa ja käyttökokemusta voitaisiin vastaisuudessa kehittää.

Yhteistyö Innofactorin kanssa on Traficomille siinä mielessä arvokas, että virasto saa sekä nykyisten palveluiden ylläpidon että uusien palveluiden kehityksen kätevästi yhdeltä ja samalta kumppanilta. Erityisen arvokkaana Traficom näkee Innofactorin laajan asiantuntemuksen teknologian, palvelumuotoilun ja käyttöliittymäsuunnittelun saralla, sillä laaja-alaisen osaamisen myötä virasto voi luottaa sille toimitettujen palveluiden olevan laadukkaita ja ratkaisukokonaisuuteen hyvin istuvia.



“Innofactor on luotettava ja osaava kumppani, joka haastaa sopivasti viraston luotuneita ajatusmalleja. Olemme vuosien varrella virittäneet kehitystyömme uudelle tasolle sekä toimintatapojen että yhdessä saavutettujen tulosten osalta, joita onkin syntynyt ripeään tahtiin.”

Kirsi Jäntere
kehityspäällikkö
Traficom



Atea Finland Oy

Liiketoimintaymmärrys onnistuneen ERP-yhteistyön avain

Atea on kokonaisvaltainen IT-palvelutalo ja johtava IT-infrastruktuuritoimittaja sekä Pohjoismaissa että Baltiassa. Innofactor on ollut Atean strateginen kumppani jo useamman vuoden. Yhdessä Innofactorin kanssa on viety läpi esimerkiksi useita erilaisia Microsoftin tuoteperheeseen liittyviä projekteja. Taustajärjestelmien ylläpito on Atealle erittäin tärkeää, sillä niiden avulla asiakkaita voidaan palvella tehokkaammin, eettisemmin ja ympäristöä säästäen. Atealla on Suomessa yhteensä 12 toimipistettä eri puolilla maata. Työntekijöitä näillä toimipisteillä on noin 450, kun taas koko konsernissa kansainvälisesti noin 7 000.

Innofactor on ollut Atean Suomen strateginen kumppani jo useamman vuoden. Yhdessä Innofactorin kanssa on viety läpi esimerkiksi useita erilaisia Microsoftin tuoteperheeseen liittyviä projekteja. Taustajärjestelmien ylläpito on Atealle erittäin tärkeää, sillä niiden avulla asiakkaita voidaan palvella tehokkaammin, eettisemmin ja ympäristöä säästäen. Atean toimintatapa on olla ketterä ja vastuullinen ja samalla kokonaisvaltainen kumppani asiakkailleen.

Yhteistyö alkoi vuonna 2014 Microsoft SharePointin versiopäivityksen kautta. Vuosien varrella mukaan tulivat Microsoft Dynamics 365 ja monet kehityshankkeet. Viimeisimpänä tehtiin toiminnanohjausjärjestelmän päivitys, jossa aiempi ERP-versio päivitettiin Microsoft Dynamics Business Centraliin. Innofactor on Atea Suomelle tällä hetkellä hyvin strateginen kumppani. Uusia projekteja ja hankkeita suunnitellaan aina ennakoivasti niin, että ne tukevat Atean strategisia tavoitteita.

“Innofactorin kanssa on ollut helppo tehdä töitä, koska heillä on erittäin vahva ja ammattimainen osaaminen näissä asioissa. He ymmärtävät myös Atean liiketoimintaa erittäin hyvin, ja se on tietenkin hyvän yhteistyön avain.”

Petra Berg
tietohallintojohtaja
Atea Finland

Lahden kaupunki

Uusi asiantuntijajärjestelmä toi sujuvuutta Lahden kaupungin arkeen

Urheilukaupunki Lahti kuuluu 120 000 asukkaallaan Suomen suurimpien kaupunkien joukkoon. Kaupunki tunnetaan kansainvälisesti myös ympäristö- ja muotoiluosaamisesta sekä korkeatasoisista kulttuuripalveluista. Lahti oli vuoden 2021 Euroopan ympäristö pääkaupunki ja se on myös Suomen tuorein yliopistokaupunki.

Lahti halusi sujuvoittaa kaupungin päätöksentekoa uudella asiantuntijajärjestelmällä ja valitsi kilpailutuksessa Innofactorin Dynasty 10:n uudeksi asiantuntijan ratkaisuksi. Dynasty sai kilpailijoista parhaat pisteet käytettävyyden arvioinnissa. Uudessa asiantuntijajärjestelmässä on panostettu erityisesti helppokäyttöisyyteen, minkä ansiosta koulutukseen käytettävä aika pieneni ja käyttäjät saatiin sitoutettua organisaation yhteisiin toimintatapoihin.

Uuden asiantuntijajärjestelmän integraatiot useisiin tietojärjestelmiin vähentävät käsityötä ja pidentävät kokonaan sähköisiä prosesseja. Lahden vuosikymmenien panostus prosessien mallintamiseen näkyy myös virtaviivaistettuina päätöksenteon työnkulkuina. Kaupungin työntekijöiden yksilölliset tarpeet Dynasty ottaa huomioon siten, että kukin käyttäjä voi muokata työpöytänäkömäänsä juuri itselleen ja työnkuvalleen sopivaksi. Asiantuntijan käyttöympäristöksi Lahti valitsi Microsoft Azure -pilven. Azuren korkea tietoturvan taso, skaalautuvuus kapasiteetin muutoksiin, tiukka integraatio Microsoftin tuottavuustyökaluihin sekä mahdollisuus hyödyntää Azuren palveluita, esimerkiksi automaatioissa koneoppivien ratkaisujen muodossa, takaavat reagoitavuuden tulevaisuudenkin muuttuviin haasteisiin.

“Yhden käyttöliittymän tavoite on toteutunut, kun erillisistä järjestelmistä on siirrytty yhteen. Päätöksenteon työnkulut, viestintä, sopimushallinta ja tietojen sähköinen elinkaarenhallinta tapahtuvat samassa järjestelmässä. Sekä valmistelijat että päätöksentekijät hyötyvät samalla kertaa tietoturvallisesta ja käyttöä helpottavasta kertakirjautumisesta.”

Marko Monni
tietohallintojohtaja
City of Lahti



Alecta


Microsoft Azure -pilvialustan tehokas ja tietoturvallinen hallinta ja käyttö Innofactor Virtual Data Center -ratkaisun avulla

Eläkeyhtiö Alecta vastaa 2,6 miljoonan yksityishenkilön ja 35 000 yrityksen virkaeläkkeestä Ruotsissa. Eläkevakuutusliiketoiminnan arkeen kuuluvat monimutkaiset matemaattiset laskutoimitukset ja valtavan datamäärän käsittely. Alectan eri liiketoimintayksiköiden IT-tarpeet eivät kuitenkaan ole yhteneviä johtuen erilaisista säädöksistä ja tietoturva vaatimuksista. Yksiköiden poikkeavista tarpeista huolimatta Alecta voi saavuttaa merkittäviä skaalaetuja hyödyntämällä yhtenäistä perusinfrastruktuuria ja tietoaltaita.

Eläkeyhtiössä havahduttiin jokin aika sitten siihen, että sen toiminnalle keskeiset laskutoimitukset vaativat suuren määrän suorituskykyä, jota perinteinen datakeskus ei pystynyt tarjoamaan. Tämän johdosta Alectassa alettiin suunnitella pilvipalveluiden ja erityisesti Microsoft Azuren hyödyntämistä. Alecta etsi valmista ratkaisua, jolla Microsoft Azure voitaisiin ottaa käyttöön mahdollisimman tehokkaasti ja jossa ympäristön hallintaa ja asetusten päivityksiä voitaisiin hoitaa automaation avulla.

Keskusteltuaan Innofactorin kanssa Alecta päätti toteuttaa Azureympäristönsä Innofactorin Virtual Data Center (VDC) -ratkaisun avulla. VDC:ssä hyödynnetään Azure-alustalla suoritettavaa koodia, joka automatisoi monia ylläpidon ja hallinnoinnin kannalta keskeisiä työvaiheita noudattaen Microsoftin pilvipalveluiden parhaita käytäntöjä. Alecta voi hallinnoida pilvipalveluitaan itsenäisesti valmiin, itse omistamansa ja omiin tarpeisiinsa sovitettun koodin avulla.

Innofactor toimii Microsoft-asiantuntijana pilvi-infrastruktuurin hallinnoinnissa ja tukee asiakasta tarjoamalla koodikantaan tarpeelliset päivitykset. Näin Alectan kokenut asiantuntijatiimi voi edistää yhtiön varsinaista liiketoimintaa keskittymällä sovelluskehitykseen ja datan käsittelyyn. VDC-ratkaisun myötä Alecta voi nauttia Microsoft-pilven ja analytiikkaratkaisujen, kuten Power BI:n tarjoamista hyödyistä ilman että yhtiön tarvitsee palkata omia Azure-arkkitehtuurin asiantuntijoita.



"Aiemmin emme pystyneet suorittamaan tietynlaista laskentaa lainkaan, ja osaan laskennasta taas kului tuhottoman paljon aikaa. Nykyään pystymme hoitamaan vain muutamissa minuuteissa sellaisia laskutoimituksia, joihin ennen tarvitsimme useita tunteja tai päiviä."

Fredric Adell
IT-arkkitehti
Alecta



Seure

Dynamics 365 -integraatiolla toteutettu räätälöity raportointiratkaisu

Henkilöstöpalveluyhtiö Seure tarjoaa henkilöstöpalveluita pääkaupunkiseudun kuntien ja kuntayhtymien sairaaloille, päiväkoteille ja kouluille. Yhtiön suurimpia asiakkaita ovat Helsingin, Espoon ja Vantaan kaupungit sekä Helsingin ja Uudenmaan sairaanhoitopiiri HUS.

Seure tarvitsi CRM-järjestelmää ja halusi löytää kumppanin, joka voisi lisäksi räätälöidä Microsoft Dynamics 365 -järjestelmän yhtiön tarpeiden mukaiseksi. Sopivan kumppanin löytämiseksi Seure järjesti kilpailutuksen, jossa Innofactor erottautui edukseen muun muassa referensseillään ja hyvällä projektisuunnitelmallaan sekä vahvalla Dynamics 365- ja Power Platform -osaamisellaan. Innofactor on ollut Seuren tukena kehittämässä sekä yhtiön sisäisiä raportteja että asiakkaiden käyttämiä ja asiakkaille toimitettuja raportteja, jotka on luotu pääosin Snowflake-järjestelmän tarjoaman datakerroksen päälle. Poikkeuksen tähän muodostavat Innofactorin kehittämät Dynamics 365 -ratkaisut, joiden lisäraportointi on toteutettu suoralla Dynamics 365 -integraatiolla.

Kokonaisuutena Seure on ollut hyvin tyytyväinen Innofactorin kanssa tehtävään yhteistyöhön ja erityisesti Innofactorin asiantuntijoiden sitoutuneisuuteen. Projektin aikana osapuolet hitsautuivat yhtenäiseksi tiimiksi opeteltuaan yhdessä uusia toimintatapoja niin etätöön kuin ketterän mallin mukaisen tekemisen kanssa.

“Voisin todellakin suositella Innofactoria. Siellä on tosi mukavia ja asiansa osaavia tyyppejä, jotka ovat sitoutuneet yhteiseen tekemiseen.”

Antti Nummiranta

Acting CEO, Director, Technology & Development
Seure



"Identiteetinhallinnan osaamisalue puuttui meiltä aiemmin tyystin. Koska meillä ei ole mahdollisuutta toteuttaa identiteetinhallintaa sisäisin resurssein, päätimme ostaa sen palveluna Innofactorilta. Kokemuksemme mukaan Innofactorin ammattitaito ja työntekijät ovat ensiluokkaisia, mikä oli meille tärkeää jo palveluntarjoajaa valitessamme."

Espen Harald Haga
Head of IT department
Bjørnafjorden

Bjørnafjorden

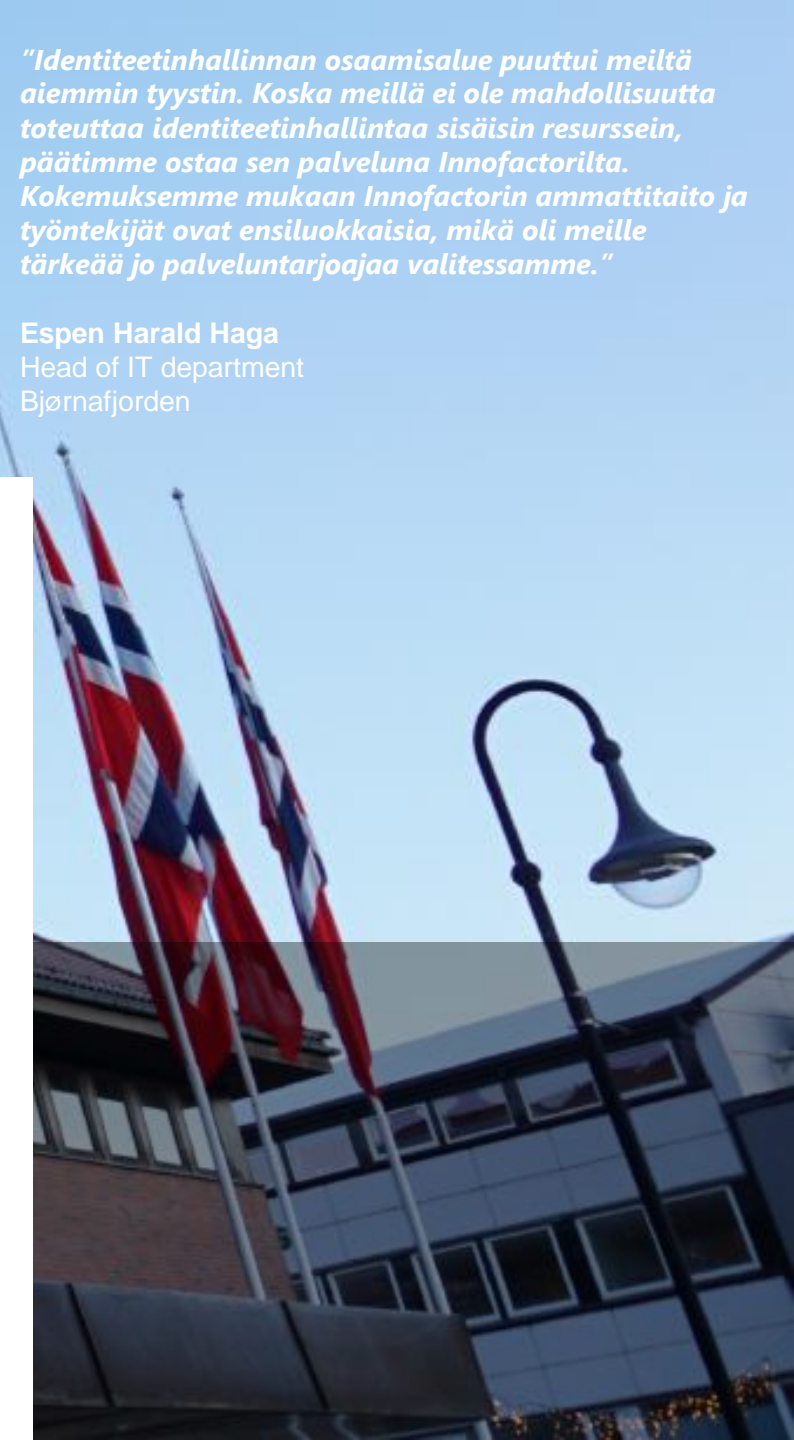
Identiteetinhallinnan ratkaisu helpottaa työntekijöiden tietojen käsittelyä norjalaisessa Bjørnafjordenin kunnassa

Norjassa sijaitseva Bjørnafjordenin kunta syntyi tammikuussa 2020 Os- ja Fusa-nimisten kuntien yhdistymisen seurauksena. Uudessa kunnassa on hieman alle 25 000 asukasta ja sen palkkalistoilla noin 1 800 työntekijää. Ennen yhdistymistä Osin ja Fusin kunnat sopivat yhdessä tuumin, että identiteetinhallintaan tarvittaisiin asianmukainen ratkaisu. Sopivaksi vaihtoehdoksi osoittautui lopulta Microsoft Identity Manager (MIM) järjestelmään perustuva One Identity.

Innofactorin konsultit toteuttivat yhdessä Bjørnafjordenin asiantuntijoiden kanssa sekä uuden identiteetinhallinnan ratkaisun että Exchange Online -järjestelmään perustuvan sähköpostiratkaisun. MIM-ratkaisu on yhdistetty Microsoft Azure AD (Active Directory) -palveluun, jotta työntekijöiden pääsyä tiedostoympäristöihin ja muihin verkkoresursseihin voidaan hallita sen perusteella, mihin AD-ryhmään kukin työntekijä kuuluu. Uudistuksen myötä kunnassa aloittavien ja sieltä lähtevien työntekijöiden prosessien hallinta on selvästi aiempaa helpompaa, ja lisäksi uudet työntekijät saavat

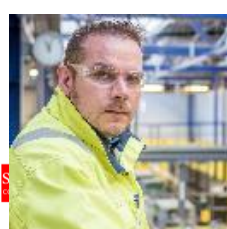
henkilökohtaisen viestin, kun heidän tietonsa on rekisteröity AD-palveluun.

Norjan tietoturvaviranomainen Norwegian National Security Authority (NSM) toteaa vuoden 2021 kansallisia riskejä käsittelevässä raportissaan, että norjalaisten yritysten riski joutua kiristysohjelmien kohteeksi vuoden 2022 aikana on merkittävä. Bjørnafjordenissa kiristysohjelmiin liittyvä uhka on hyvin tiedossa, sillä moni norjalaiskunta on jo joutunut maksamaan kovan hinnan vastaavanlaisista kyberhyökkäyksistä. Juuri tämän vuoksi Bjørnafjordenin kunnassa otettiin Innofactorin asiantuntemukseen turvallisuuskartoituksen toteuttamisessa. Vaikka moni asia olikin jo valmiiksi kunnassa, kartoitus osoittautui erittäin hyödylliseksi. Kunta sai nimittäin arvokkaita vinkkejä siitä, miten se voisi entisestään parantaa tietoturva- ja valmiuttaan.



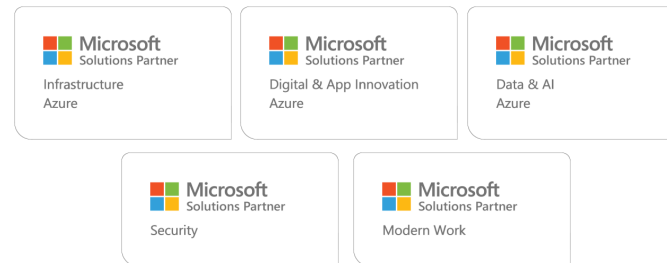
Pitkät asiakassuhteet kertovat luottamuksesta ja sitoutumisestamme asiakkaidemme toiminnan tehostamiseen

Yli 1000 yritys-, julkishallinnon ja kolmannen sektorin asiakasta Pohjoismaissa

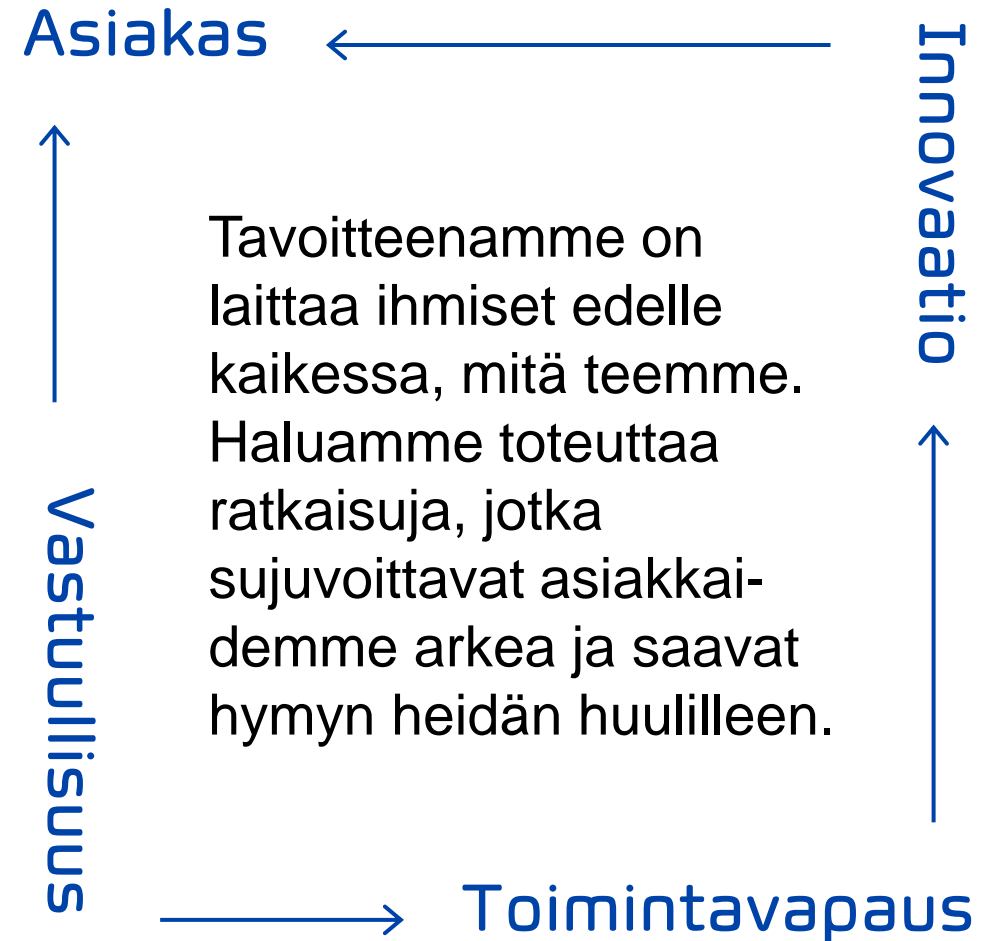
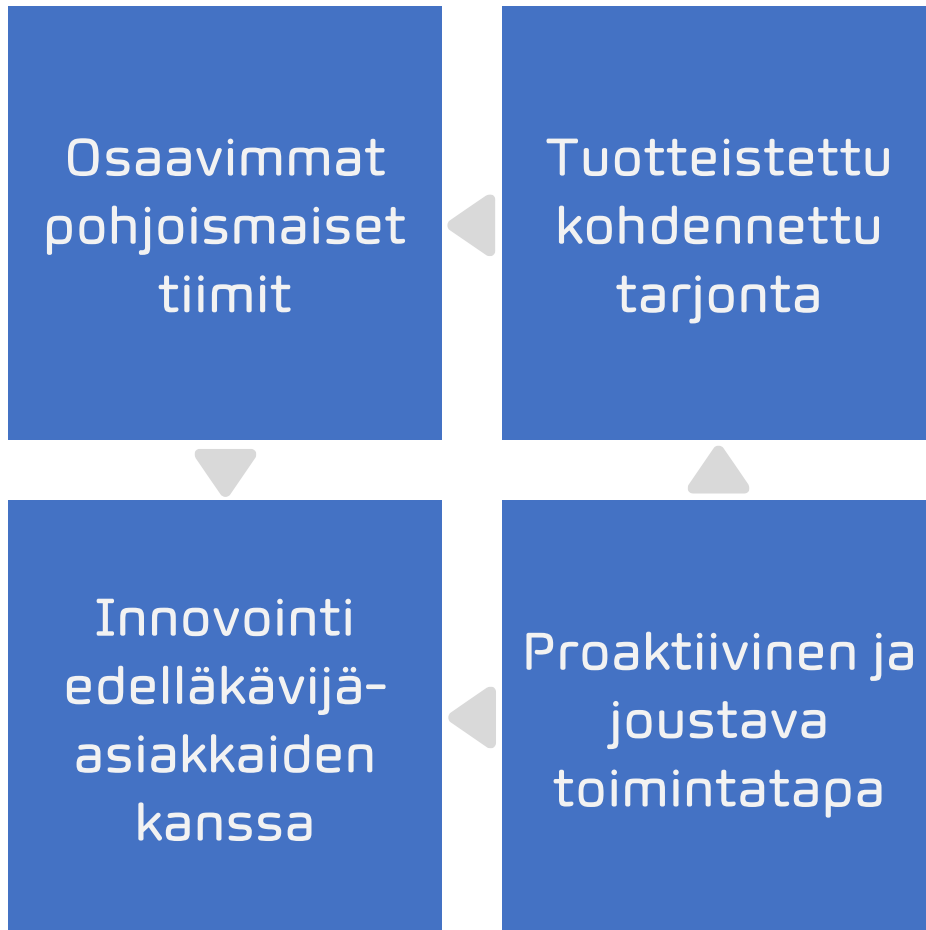




Tavoitteemme on olla johtava pohjoismainen digitaalisen transformaation kumppani Microsoft-ekosysteemissä.



Strategiset valinnat, toimintaperiaate ja arvot



Vastuullisesti eteenpäin, nuoria työllistäen

- Innofactor on vakuuttunut, että yhtiön pitkäaikainen menestys perustuu vastuulliseen toimintaan
- Digitaaliset ratkaisumme ovat avainasemassa ilmastonmuutoksen hillitsemisessä sekä kestävän kehityksen edistämisessä
- Osana vastuullista toimintaa näemme keskeisenä asiana myös nuorten vastavalmistuneiden työllistämisen
- Innofactor rekrytoi vuonna 2022 Pohjoismaissa 29 valmistumisvaiheessa olevaa DigiStaria



Innofactor-konsernin johtoryhmä



Sami Ensio, toimitusjohtaja ja Suomen maajohtaja

DI. Innofactorin perustaja, toimitusjohtaja ja hallituksen jäsen vuodesta 2000. Syntynyt 1971. Omistus 5 722 013 osaketta.



Jørn Ellefsen, Norjan ja Tanskan maajohtaja

MBA. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2019. Syntynyt 1971. Omistus 80 500 osaketta.



Janne Heikkinen, johtaja, tuotteet ja palvelut

DI. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2015. Syntynyt 1974. Omistus 123 044 osaketta.



Anni Pokkinen, Chief People Officer

KTM. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2015. Syntynyt 1988. Omistus 1 000 osaketta.



Markku Puolanne, talousjohtaja

KTK. Innofactorin palveluksessa vuodesta 2019. Syntynyt 1973. Omistus 10 000 osaketta.



Vesa Syrjäkari, kehitysjohtaja

MMM (taloustiede). Innofactorin palveluksessa vuodesta 2017. Syntynyt 1960. Omistus 60 000 osaketta.



Martin Söderlind, Ruotsin maajohtaja

Tietotek.yo. Innofactorin palveluksessa 1.4.2021 alkaen. Syntynyt 1971. Omistus 0 osaketta.

Innofactor Oyj:n hallitus



Risto Linturi

DI. Hallituksen jäsen vuodesta 2018.
Syntynyt 1957. Omistus 826 411 osaketta
määräysvaltaisesti.



Heikki Nikku

Kauppat.yo. Hallituksen jäsen vuodesta 2020.
Syntynyt 1956. Omistus 29 769 osaketta.



Anna Lindén, puheenjohtaja

VTM. Hallituksen puheenjohtaja vuodesta 2020
ja jäsen vuodesta 2018. Syntynyt 1973.
Omistus 98 413 osaketta.



Sami Ensio

DI. Innofactorin perustaja, toimitusjohtaja ja
hallituksen jäsen vuodesta 2000. Syntynyt 1971.
Omistus 5 722 013 osaketta.

Organisaatio

Hallitus
Anna Lindén (Ch.)
Risto Linturi

Sami Ensio
Heikki Nikku

Sami Ensio
President and CEO

Markku Puolanne
Chief Financial Officer

Vesa Syrjäkari
EVP, Biz Dev and Oper Excellence

Anni Pokkinen
Chief People Officer

PRODUCTS AND SERVICES
Janne Heikkinen
EVP, Products & Services

FINLAND
Sami Ensio
President and CEO,
Country Manager, Finland

SWEDEN
Martin Söderlind
Managing Director,
Country Manager, Sweden

DENMARK
Jørn Ellefsen
Managing Director,
Country Manager, Denmark

NORWAY
Jørn Ellefsen
Managing Director,
Country Manager, Norway

Digital Services
Heikki-Harri Kukkonen

Business Solutions
Jyrki Vepsäläinen

Information and Case Management
Vesa Niinistö

Cybersecurity Solutions
Jarno Limnell

Data and Analytics
Vesa Syrjäkari (acting)

Cloud Infrastructure
Marko Lybeck

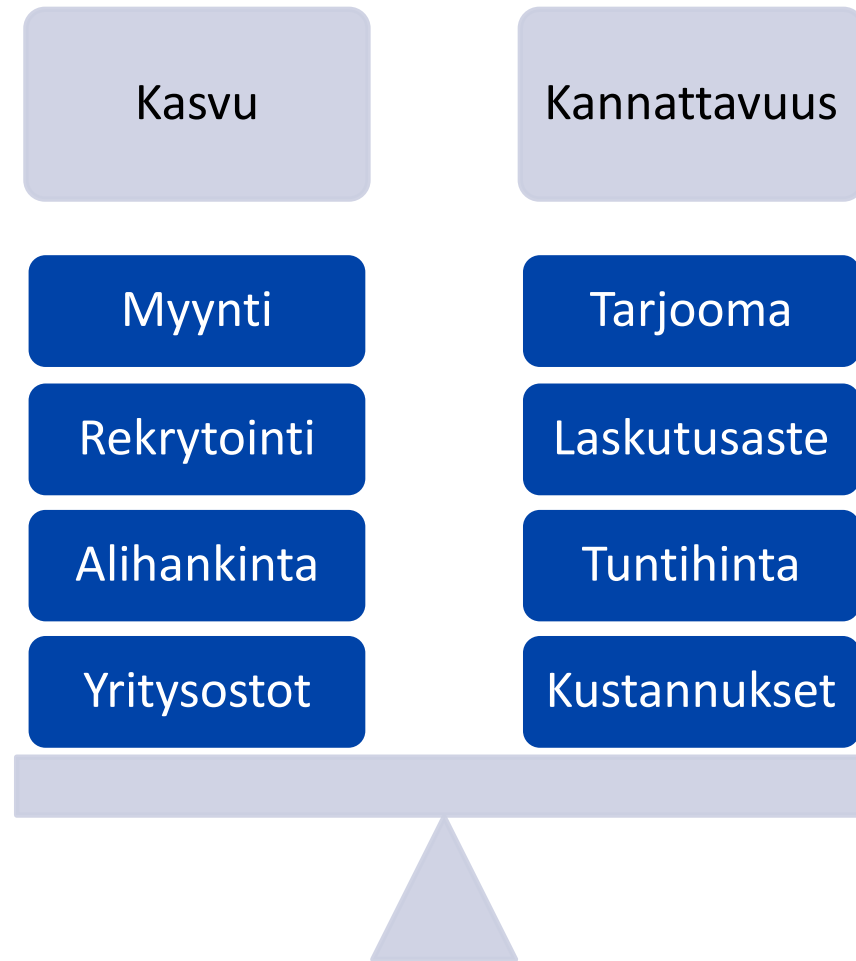
Sales & Customers
Jarkko Lindroos

HR
Anni Pokkinen

Pitkän tähtäimen taloudellisena tavoitteenamme on noin 20 prosentin vuosikasvu, noin 20 prosentin käyttökatte sekä positiivinen kassavirta ja rahoituksellinen vakavaraisuus.

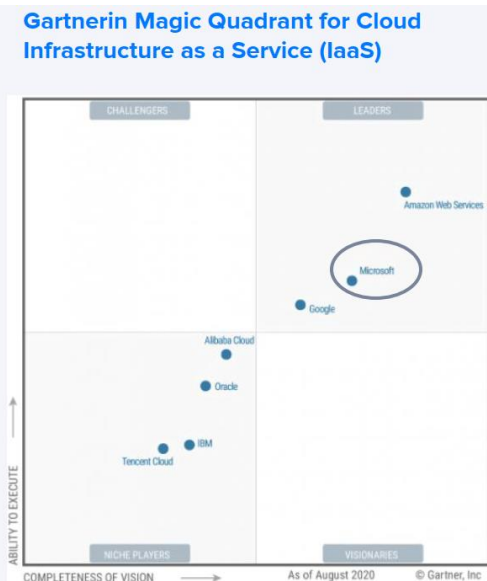
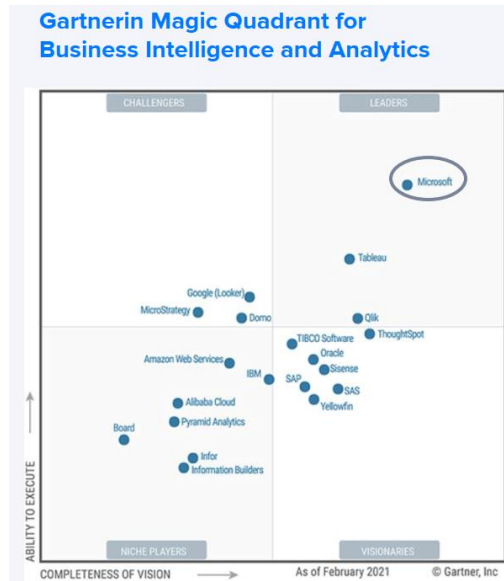


Kannattavan kasvun elementit



Microsoft tarjoaa johtavan ekosysteemin Innofactorin strategian kannalta keskeisissä osa-alueissa

- Microsoft on johtava toimija Innofactorin strategian alueilla, tuotekehitys USD 15 miljardia/vuosi
- Keskittymällä Microsoft-ekosysteemiin Innofactor pystyy hankkimaan parhaat osaajat, johtavan osaamisen ja erityisaseman suhteessa Microsoftiin
- Jos Microsoft menettäisi jossain vaiheessa johtavan asemansa jollain alueella, pystyisi Innofactor vaihtamaan näiltä osin hallitusti yhteistyökumppaniaan



Innofactorin kilpailuasema 10 miljardin euron Microsoft-pohjaisella IT-palvelumarkkinalla Pohjoismaissa

Pohjoismaiden IT-palvelumarkkina
25 miljardia euroa*

Pohjoismaiden Microsoft
IT-palvelumarkkina
10 miljardia euroa**

Keskikokoiset, ei kaikissa Pohjoismaissa, usea teknologia ja ratkaisualue
- Esimerkiksi Siili, Solita, Digia, Net-company ja Precio

Kilpailuetu:
- Microsoft-ratkaisujen johtavin osaaminen
- Tuotteistetumpi tarjooma

Suuret yritykset, kaikissa Pohjoismaissa, kaikilla ratkaisualuilla ja usealla teknologialla
- Esimerkiksi: TietoEvry, CGI, Fujitsu ja Accenture

Kilpailuetu:
- Osaavampi paikallinen henkilöstö
- Tuotteistetumpi tarjooma
- Ketterämpi toimintamalli

INNOFACTOR®

Kilpailuetu:
- Pörssiyhtiön luotettavuus
- Kehittyneemmät prosessit
- Uskottavimmat referenssit

Pienet yritykset, usein vain kotimaassaan, yhdellä ratkaisualueella tai teknologialla
- Esimerkiksi Sulava, Cloudriven ja Proactive

Kasvaa kokonaismarkkinaa nopeammin
>0%

Keskikokoiset, kaikissa Pohjoismaissa, keskittyneet tiettyyn ratkaisualueeseen
- Esimerkiksi Atea, HiQ, Knowit ja EG

>0%

* Lähde: IDC, internet

** Arvio Microsoftin noin 40 % markkinaosuudesta

Q3/2022 tulokset

Innofactor palasi vahvasti kannattavan kasvun uralle – historian paras kolmannen vuosineljänneksen liikevaihto, käyttökate ja tilauskanta

Liikevaihto vuoden 2022 kolmannella vuosineljänneksellä oli 16,7 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 21,5 prosenttia verrattuna edelliseen vuoteen ja josta orgaaninen kasvu oli 13,4 prosenttia.

Käyttökate (EBITDA) kasvoi 4,8 prosenttia edellisestä vuodesta päätyen 1,8 miljoonaan euroon (10,7 prosenttia liikevaihdosta). Innofactorin liikevaihto kasvoi ja käyttökate oli positiivinen kaikissa maissa (Suomessa, Ruotsissa, Norjassa ja Tanskassa).

Tilauskanta nousi aavistuksen edellisestä neljänneksestä ja oli katsauskauden lopussa 77,3 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 7,3 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan.

Kesäkuussa 2022 hankitun Invenco Oy:n integraatio osaksi Innofactorin toimintaa on sujunut suunnitellusti. Olemme yhtenäistäneet toimintamallejamme ja siirtyneet yhteisiin tiloihin. Avasimme Ouluun uuden toimipisteen. Pyrimme saattamaan integraation kaikilta keskeisiltä osiltaan päätökseen vuoden loppuun mennessä.

Liikevaihto

16,7 M€

Kasvua +21,5 %
verrattuna
Q3/2021

EBITDA

**10,7 %
1,8 M€**

Kasvua +4,8 %
verrattuna
Q3/2021

Tilauskanta

77,3 M€

Kasvua +7,3 %
verrattuna
Q3/2021

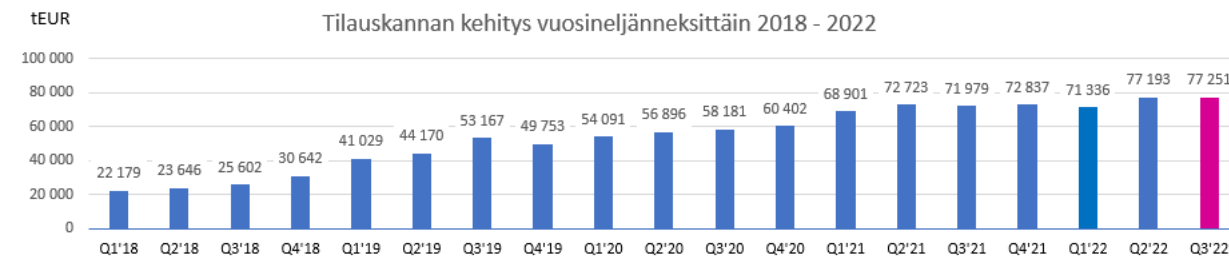
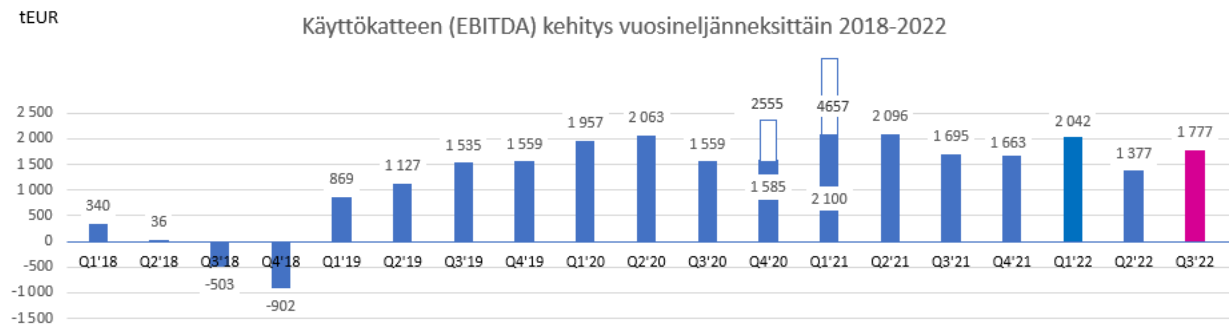
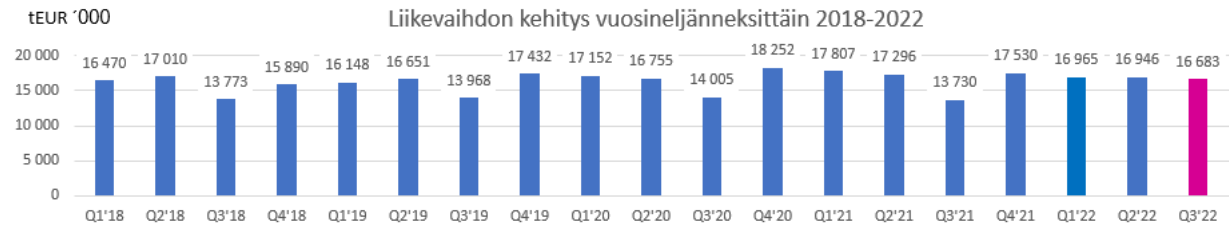
Q1-Q3/2022 toteuma

Valitut tunnusluvut

	YTD9 2022	YTD9 2021	Muutos (%)	Toimitusjohtajan kommentti
Liikevaihto (tEUR)	50 594	48 834	3,6 %	<i>” Innofactorin liikevaihto tammi–syyskuussa 2022 oli 50,6 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 3,6 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna. Ilman vuoden 2021 ensimmäisen vuosineljänneksen aikana myytyä Prime-liiketoimintaa vertailukelpoinen muutos olisi ollut 4,9 prosenttia kasvua. Kasvusta noin 1,3 miljoonaa euroa (2,6 %) oli orgaanista.</i>
EBITDA (tEUR)	5 196	8 448 (5 891)	-38,5 % (-11,8 %)	<i>” Vuoden 2021 käyttökatteeseen sisältyi noin 2,6 miljoonan euron myyntivoitto Prime-liiketoiminnan myynnistä, jota ilman vuoden 2021 käyttökate olisi ollut 5,9 miljoonaa euroa ja käyttökäteen vertailukelpoinen muutos 11,8 prosenttia laskua.”</i>
Tilaukanta (tEUR)	77 251	71 979	+7,3 %	<i>” Tilaukanta nousi aavistuksen edellisestä neljänneksestä ja oli katsauskauden lopussa 77,3 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 7,3 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan. ”</i>
Omavaraisuusaste (%)	43,7 % (46,8 %)*	52,9 % (56,8 %)*	-17,4 %	<i>” Innofactorin liiketoiminnan rahavirta oli katsauskaudella 1.1.–30.9.2022 3,0 miljoonaa euroa ja omavaraisuusaste katsauskauden lopussa 43,7 prosenttia. Invencon hankintaan liittyen Innofactor otti kesäkuussa 2022 2,5 miljoonaa euroa pankkilainaa, mikä yhdessä Invencon 30.6.2022 Innofactorin lukuihin lisätyn taseen kanssa heikentää omavaraisuusastetta vuonna 2022. ”</i>

Liiketoiminnan kehitys vuosineljänneksittäin

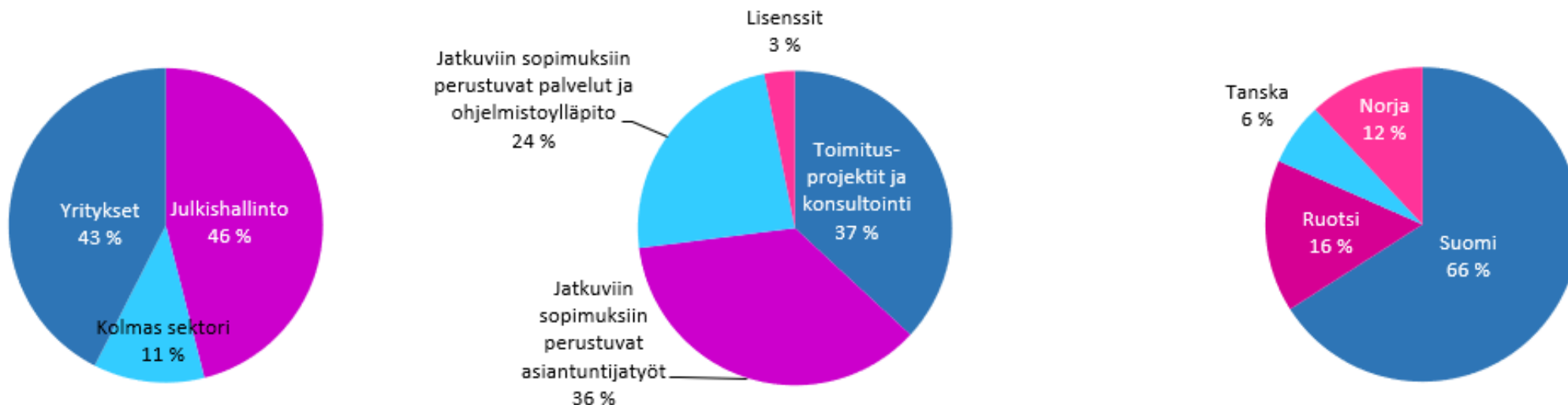
Liikevaihdon kasvulla on tyypillisesti välitön vaikutus EBITDA:an



Tilauksen kasvu vaikuttaa liikevaihtoon tyypillisesti 1-2 vuosineljänneksen viiveellä

Laaja asiakaskunta, pitkäaikaiset sopimukset ja liiketoiminta Pohjoismaissa tuovat skaalautuvuutta ja vakautta

Liikevaihdon jakauma 1.1 - 30.9.2022



- Vahva julkisen, yksityisen ja kolmannen sektorin asiakaskunta tuo vakautta suhdannevaihteluissa
- 10 suurinta asiakasta toi noin 28 % liikevaihdosta

- Jatkuvat palvelusopimukset, ohjelmistoylläpito ja lisenssien myynti tuovat kilpailuetua, skaalautuvuutta ja vakautta liiketoimintaan
- Työn myynti siirtyy enenevässä määrin puitesopimuksiin ja jatkuviin asiantuntijatyöhön

- Ruotsi, Tanska ja Norja toivat jo merkittävän osan Innofactorin liikevaihdosta
- Tavoitteenamme on vahva asema kaikissa Pohjoismaissa, mikä vaatii vahvistumista Suomen ulkopuolella

Konsernin keskeisimmät tunnusluvut, IFRS


Konsernin tunnusluvut, IFRS

	1.7.– 30.9.2022	1.7.– 30.9.2021	Muutos	1.1.– 30.9.2022	1.1.– 30.9.2021	Muutos
Liikevaihto tuhatta euroa	16 683	13 730	21,5 %	50 594	48 834	3,6 %
Liikevaihdon kasvu	21,5 %	-2,0 %		3,6 %	1,9 %	
Liiketulos ennen poistoja ja mahdollisia arvonalentumisia (EBITDA) tuhatta euroa	1 777	1 695	4,8 %	5 196	8 448	-38,5 %
prosenttia liikevaihdosta	10,7 %	12,3 %		10,3 %	17,3 %	
Liikevoitto/-tappio (EBIT) tuhatta euroa*	959	915	4,9 %	2 946	5 996	-50,9 %
prosenttia liikevaihdosta	5,8 %	6,7 %		5,8 %	12,3 %	
Tulos ennen veroja tuhatta euroa*	759	755	0,5 %	2 500	5 400	-53,7 %
prosenttia liikevaihdosta	4,6 %	5,5 %		4,9 %	11,1 %	
Tulos tuhatta euroa*	599	581	3,0 %	1 992	4 207	-52,6 %
prosenttia liikevaihdosta	3,6 %	4,2 %		3,9 %	8,6 %	
Tilaukanta	77 251	71 979	7,3 %	77 251	71 979	7,3 %
Nettovelkaantumisaste (Gearing)*	56,9 %	34,0 %		56,9 %	34,0 %	
Nettovelkaantumisaste ilman IFRS16	41,8 %	21,2 %		41,8 %	21,2 %	
Omavaraisuusaste	43,7 %	52,9 %		43,7 %	52,9 %	-17,4 %
Omavaraisuusaste ilman IFRS16	46,8 %	56,8 %		46,8 %	56,8 %	
Aktiivinen henkilöstö keskimäärin katsauskauden aikana*	555	508	9,3 %	527	493	6,9 %
Aktiivinen henkilöstö katsauskauden lopussa*	554	497	11,5 %	554	497	11,5 %
Tulos per osake (euroa)	0,0164	0,0155	5,3 %	0,0544	0,1125	-51,6 %

*) Innofactor-konsernissa seurataan aktiivisen henkilöstön määrää. Aktiivisen henkilöstön määrään ei lasketa mukaan yli 3 kuukauden pituisella vapaalla olevia työntekijöitä.

Strategian toteutuminen katsauskaudella Q1-Q3/2022

- **Tavoite 1: Noin 20 prosentin vuosittainen kasvu, josta pääosa orgaanista**
 - Kasvua oli 3,6 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna. Jos 31.3.2021 myytyä Prime-liiketoimintaa ei huomioida, oli vertailukelpoinen orgaaninen muutos olisi ollut 4,9 % kasvua.
 - Liikevaihdon kasvutavoitetta tukee 77,2 miljoonan euron tilauskanta.
 - Invencon yrityskauppa tuo epäorgaanista kasvua liiketoimintaan, mutta lisäksi olemme käynnistäneet toimenpiteet suorituskykymme ja liikevaihtomme parantamiseksi Suomessa ja Ruotsissa, joita jatkamme koko loppuvuoden.
- **Tavoite 2: Noin 20 prosentin käyttökate**
 - Käyttökate oli 10,7 prosenttia liikevaihdosta, jossa laskua 38,5 prosenttia. Käyttökatteeseen Q1 2021 sisältyy noin 2,6 miljoonan euron myyntivoitto Prime-liiketoiminnan myynnistä, jota ilman vertailukelpoinen muutos vastaavaan ajankohtaan olisi ollut 11,8% laskua.
 - Kannattavuuden osalta vaaditaan edelleen työtä, jotta päästään pitkän tähtäimen tavoitteeseen noin 20 prosenttiin.
 - Toimenpiteillä suorituskykymme ja liikevaihtomme parantamiseksi pyritään parantamaan myös käyttökateä.
- **Tavoite 3: Positiivinen kassavirta ja kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus**
 - Innofactorin liiketoiminnan rahavirta oli 3,0 miljoonaa euroa laskua 51,9 % ja omavaraisuusaste katsauskauden lopussa 43,3 prosenttia (laskua 17,4 %).
 - Invencon hankintaan liittyen Innofactor otti 2,5 miljoonaa euroa pankkilainaa, mikä yhdessä Invencon 30.6.2022 Innofactorin lukuihin lisätyn taseen kanssa heikensi omavaraisuusastetta.
 - Liiketoiminnan vahva rahavirta ja taloudellinen asema tukevat Innofactorin strategista kannattavan kasvun tavoitetta, jossa turvataan kaikissa tilanteissa rahoituksellinen vakavaraisuus.



Innofactorin vuoden 2022 liikevaihdon arvioidaan kasvavan edellisestä vuodesta 2021, jolloin liikevaihto oli 66,4 miljoonaa euroa. Innofactorin vuoden 2022 käyttökateen (EBITDA) arvioidaan kasvavan 7,5 miljoonasta eurosta, mikä olisi ollut vuoden 2021 käyttökate ilman Prime-liiketoiminnan myynnistä saatua 2,6 miljoonaa euroa.



Muut asiāt

Pörssitiedotteet Q3 (1/2)

- 3.8.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että **Oikeusrekisterikeskus** on valinnut Innofactorin jatkamaan hallinto- ja eritystuomioistuinten toiminnanohjaus- ja dokumentaationhallintajärjestelmän (HAIPA-hanke) jatkokehitystä ja ylläpitoa. Järjestelmäkokonaisuus pohjautuu Innofactorin Dynasty-tuoteperheeseen. Oikeusrekisterikeskuksen hankintapäätöksessä ilmoittama hankinnan arvonlisäveroton kokonaisarvo on noin **4,0 miljoonaa euroa**. Sopimuskausi on kaksi vuotta, joiden lisäksi on kaksi yhden vuoden optiota, joista päätetään erikseen.
- 9.8.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että **Aalto-korkeakoulusäätiö** on valinnut julkisen hankinnan kilpailutuksessa **Innofactorin osana Invenco Oy:n kanssa muodostettua ryhmittymää** kehittämään ja ylläpitämään Aalto-yliopiston keskitettyä tietovarastoa. Tarjous on jätetty ryhmittymänä yhdessä Invenco Oy:n kanssa, jonka jälkeen Innofactor Oyj on ilmoittanut pörssitiedotteella 20.6.2022 Invenco Oy:n osakekannan ostosta. Kauppa saatettiin päätökseen 30.6.2022, jonka jälkeen Invenco Oy on osa Innofactor-konsernia. Aalto-korkeakoulusäätiön hankintapäätöksessä ilmoittama hankinnan arvolisäveroton kokonaisarvo neljän vuoden sopimuskaudelle on noin **5,0 miljoonaa euroa**.

Pörssitiedotteet Q3 (2/2)

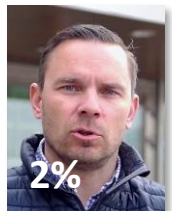
- 28.9.2022 Innofactor antoi pörssitiedotteen siitä, että Innofactor Oyj:n hallitus on kokouksessaan 27.9.2022 päättänyt aloittaa yhtiön **omien osakkeiden hankinnan** yhtiön pääomarakenteen kehittämiseksi. **Osakkeita hankitaan enintään 800 000 kappaletta**, mikä vastaa noin 2,1 % yhtiön kaikista osakkeista. Hankintaan käytettävä rahamäärä on enintään 1 000 000 euroa. Päätös perustuu Innofactor Oyj:n yhtiökokouksen 31.3.2022 myöntämään valtuutukseen enintään 3 600 000 osakkeen hankkimisesta. Osakkeiden hankinta aloitetaan aikaisintaan 28.9.2022, ja se päättyy viimeistään 24.3.2023 tai sitä ennen pidettävään varsinaiseen yhtiökokoukseen. Innofactor Oyj:llä on yhteensä 37 388 225 osaketta, joista 741 410 kappaletta (noin 2,0 %) on yhtiön omistuksessa. Omat osakkeet hankitaan yhtiön vapaalla omalla pääomalla osakkeiden hankintahetken markkinahintaan NASDAQ Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä.

Poimintoja toimitusjohtajan katsauksesta

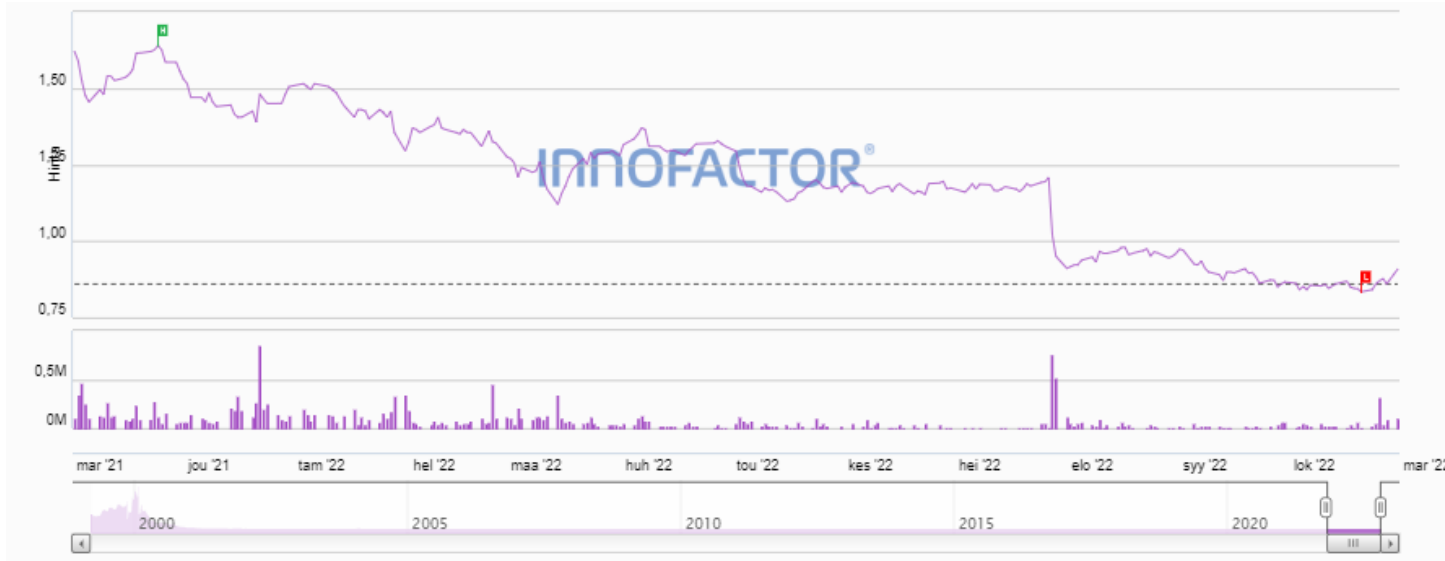
- **Liikevaihto:** Liikevaihto vuoden 2022 kolmannella vuosineljänneksellä oli 16,7 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 21,5 prosenttia verrattuna edelliseen vuoteen ja josta orgaaninen kasvu oli 13,4 prosenttia.
- **Käyttökate:** Käyttökate (EBITDA) kasvoi 4,8 prosenttia edellisestä vuodesta päätyen 1,8 miljoonaan euroon (10,7 prosenttia liikevaihdosta). Innofactorin liikevaihto kasvoi ja käyttökate oli positiivinen kaikissa maissa (Suomessa, Ruotsissa, Norjassa ja Tanskassa).
- **Tilaukanta:** Tilaukanta nousi aavistuksen edellisestä neljänneksestä ja oli katsauskauden lopussa 77,3 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 7,3 prosenttia edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan.
- **Yritysosto:** Kesäkuussa 2022 hankitun Invenco Oy:n integraatio osaksi Innofactorin toimintaa on sujunut suunnitellusti. Olemme yhtenäistäneet toimintamallejamme ja siirtyneet yhteisiin tiloihin. Avasimme Ouluun syyskuun lopussa uuden toimipisteen, jonka toivomme houkuttelevan myös uusia osajia Oulun alueelta. Pyrimme saattamaan integraation kaikilta keskeisiltä osiltaan päätökseen vuoden loppuun mennessä.

Suurimmat osakkeenomistajat 30.9.2022

Nimi	Määrä	Prosenttiosuus
1. Ensio Sami	7 895 773	21,12 %
<i>Ensio Sami</i>	5 722 013	15,30 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 588	1,94 %
<i>Ensio Iiris</i>	724 586	1,94 %
<i>Alaikäinen vajaanvaltainen</i>	724 586	1,94 %
2. Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1 800 000	4,81 %
3. R. Linturi Oyj (määräysvallassa)	1 256 411	3,36 %
<i>R. Linturi Oyj</i>	489 107	1,31 %
<i>Linturi Kaija Anneli</i>	430 000	1,15 %
<i>Linturi Risto Erkki Olavi</i>	337 304	0,90 %
4. Laiho Rami Tapani	1 123 010	3,00 %
5. Ärje Matias Juhanpoika	854 253	2,28 %
6. Mäki Antti-Jussi	613 725	1,64 %
7. Tilman Tuomo Tapani	563 538	1,51 %
8. Hellen Stefan Andreas	486 000	1,30 %
9. Ingman Finance Oy Ab	450 000	1,20 %
10. Muukkonen Teemu Heikki	410 357	1,10 %
11. Järvenpää Janne-Olli	266 397	0,71 %
12. Rausanne Oy	230 000	0,62 %
13. Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö	223 590	0,60 %
14. Kukkonen Heikki-Harri	218 606	0,58 %
15. Puolakka Petri Yrjö Emil	202 511	0,54 %
16. Laiho Jari Olavi	200 371	0,54 %
17. Kannisto Jaakko Mikael	193 281	0,52 %
18. Varsio Jussi Ilari	190 000	0,51 %
19. Mäkinen Antti Vilho Juhani	168 000	0,45 %
20. Saarnio Mikko Markus	138 000	0,37 %
Yhteensä	17 483 823	46,76 %



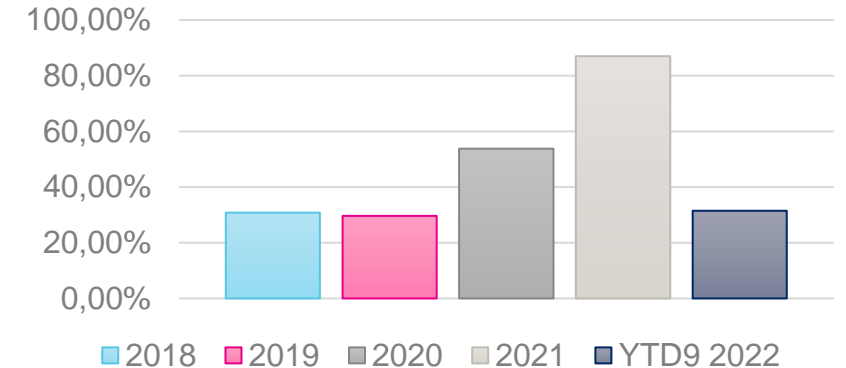
Innofactorin osakkeen kurssikehitys ja vaihto (24.10.2022 päätöskurssi €0,91)



Kurssikehitys

Vuoden 2022 alusta	-40,07 %	Vuoden 2022 ylin	1,54 EUR
1v. Muutos	-44,29 %	Vuoden 2022 alin	0,83 EUR
3v. Muutos	+35,52 %	Tavoitehinta Inderes	1,00 EUR
5v. Muutos	-15,14 %	Tavoitehinta Evli	1,25 EUR
10v. Muutos	+101,78 %		

Osakkeiden vaihto % osakkeiden kokonaismäärästä



Osakkeita vaihdettiin 1.1.–30.9.2022 julkisessa kaupankäynnissä 11 542 508 kappaletta (2021: 22 767 409), mikä vastaa 31,5 prosenttia (2021: 60,9 %) keskimääräisestä osakemäärästä kyseisellä ajanjaksolla. 1.1.–30.9.2022 osakkeita oli keskimäärin 37 388 225 kappaletta (2021: 37 388 225). Osakkeiden vaihto laski 49,3 prosenttia verrattuna vastaavaan ajanjaksoon vuonna 2021

Lisätietoja

<https://www.innofactor.com/fi/sijoita>

Sami Ensio

Toimitusjohtaja

+358 50 584 2029

sami.ensio@innofactor.com

Markku Puolanne

Talousjohtaja

+358 400 694 114

markku.puolanne@innofactor.com

Innofactor sijoituskohteena

Innofactor Oyj:n osavuositiedot 1.1.–31.3.2021 (IFRS) on julkaistu: Innofactor myi Prime-liiketoiminnan sekä saavutti historiansa parhaan ensimmäisen vuosineljänneksen liikevaihdon, käyttökattteen ja tilauskannan – myös ilman liiketoimintakaupan tuomaa 2,6 miljoonan euron ylimääräistä käyttökattetta.

INNFACTOR OYJ:N OSAVUOSIKATSAUS 1.1.–31.3.2021 (IFRS)

Johtava modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa

€ 1,74

01.10.2021 14:02 EET

Muutos	%	Ylin	Alin
€ +0,03	+1,46%	€ 1,74	€ 1,69

Innofactor on johtava yritysten, julkishallinnon ja kolmannen sektorin modernin digitaalisen organisaation edistäjä Pohjoismaissa noin 1 000 asiakkaalleen. Innofactorilla on Pohjoismaiden laajin Microsoft-ekosysteemin ratkaisutarjonta ja johtava osaaminen. Innofactorilla työskentelee yli 500 innostunutta ja motivoitunutta huippuasiantuntijaa Suomessa, Ruotsissa, Tanskassa ja Norjassa. Vuosina 2016–2020 Innofactorin liikevaihdon vuotuinen kasvu on ollut keskimäärin 8,3 %. Innofactor Oyj:n osake on noteerattu NASDAQ Helsinki Oyj:n päälistalla toimialalla teknologia. #ModernDigitalOrganization #PeopleFirst #CreatingSmiles

Uusimmat pörssitiedotteet



Suomen metsäkeskus valitsi Innofactorin asianhallintasovelluksen



Kuusi ammattikorkeakoulu valitsi Innofactorin asianhallintaratkaisun



Innofactor Oyj: Johtohenkilöiden liiketoimet – Anna Lindén

A man with glasses, wearing a dark suit jacket over a light blue checkered shirt, is smiling and looking upwards. He is juggling a Rubik's cube. The background is a blurred green outdoor setting. A white outline of a large question mark is visible on the right side of the image. A pink rectangular box is on the left side, containing text.

Kiitos.
Kysymyksiä?

INNOFACTOR®